

# Новые ограничения для компаний, контролируемых «недружественными» странами

Legal News  
**Россия**

02.23

# Новые ограничения для компаний, контролируемых «недружественными» странами

В декабре 2022 года Подкомиссия Правительственной комиссии по контролю за осуществлением иностранных инвестиций в Российской Федерации (далее – Подкомиссия) выпустила протокол<sup>1</sup> (далее – Протокол), который содержит важные критерии согласования сделок и операций в отношении российских юридических лиц, находящихся под контролем лиц из «недружественных»<sup>2</sup> государств (в частности, продажу долей, выплату дивидендов и ликвидацию компании).

## Практические аспекты взаимодействия с Подкомиссией

Напомним, что требование о необходимости получения согласия Подкомиссии на совершение отдельных сделок и операций было впервые введено в марте 2022 года<sup>3</sup>, и затем ограничения расширялись в течение всего прошлого года. Формально срок рассмотрения Подкомиссией заявления на согласование сделки / операции не установлен до сих пор, однако в большинстве случаев фактически составляет 2-3 месяца, а иногда и дольше, в зависимости от значимости компании для российского рынка. На практике процесс получения разрешения Подкомиссии осложняется необходимостью предварительного обращения заявителя в профильное министерство РФ, без положительного заключения которого риск отказа Подкомиссии в согласовании сделки крайне высок. Обращаем внимание, что, как правило, Подкомиссия ожидает получения письменного заключения о допустимости сделки / операции напрямую от профильного министерства, а не от заявителя.

В заявлении о выдаче разрешения, помимо прочего, должны указываться последствия отказа в предоставлении разрешения для социально-экономического развития РФ. В этой части заявители часто ссылаются на вовлеченность своих клиентов / покупателей в значимые экономические процессы на территории РФ.

В случае когда заявитель обращается за согласованием операции по выплате дивидендов, Подкомиссия обычно ожидает, что компания предоставит заверения о готовности продолжать бизнес в России.

## Продажа активов / долей

Согласно Протоколу, Подкомиссия должна применять следующие подходы при решении вопроса о выдаче разрешений на продажу активов / долей в российских компаниях, находящихся под контролем лиц из «недружественных» юрисдикций:

- наличие независимой оценки рыночной стоимости активов;
- продажа активов с дисконтом в размере не менее 50% от их рыночной стоимости, указанной в отчете независимого оценщика об оценке актива;
- установление ключевых показателей эффективности для новых акционеров (собственников);
- наличие рассрочки платежа на 1-2 года и (или) уплата добровольного взноса в федеральный бюджет в размере не менее 10 % от суммы сделки (на практике многие компании выбирают второй вариант, чтобы побыстрее закрыть сделку).

## Выплата дивидендов

При решении вопроса о выдаче разрешений на выплаты дивидендов / распределении прибыли указанных российских компаний Подкомиссия должна применять следующие подходы (разрешение Подкомиссии требуется только при выплате более 10 млн. рублей в месяц):

- размер выплачиваемой прибыли - не более 50 % от общего размера чистой прибыли предыдущего года;
- учет результатов ретроспективного анализа выплаты дивидендов за прошлые периоды;
- готовность иностранных собственников продолжать коммерческую деятельность в РФ;
- учет позиций федеральных органов исполнительной власти и Банка России об оценке значимости деятельности компании и оценке влияния такой деятельности на технологический и производственный суверенитет РФ;
- установление федеральными органами исполнительной власти ежеквартальных ключевых показателей эффективности для компаний;
- возможность выплаты дивидендов на квартальной основе при условии выполнения поставленных ключевых показателей эффективности.

<sup>1</sup> Протокол заседания подкомиссии Правительственной комиссии по контролю за осуществлением иностранных инвестиций в Российской Федерации от 22 декабря 2022 года № 118/1

<sup>2</sup> В перечень «недружественных» государств включены: все государства ЕС, Австралия, Канада, Лихтенштейн, Норвегия, Новая Зеландия, Албания, Исландия, Северная Македония, Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии, США, Черногория, Швейцария, Андорра, Багамские Острова, Микронезия, Монако, Республика Корея, Сан-Марино, Сингапур, Тайвань, Украина, Япония.

<sup>3</sup> Указы Президента РФ от 01.03.2022 N 81, от 08.09.2022 N 618, от 05.03.2022 N 95 и от 04.05.2022 N 254.

## Чем может помочь SCHNEIDER GROUP

Наша компания уже успела наработать опыт по получению согласований в Подкомиссии. Мы будем рады проконсультировать Вас по поводу применения указаний Подкомиссии на практике, и оказать поддержку процесса продажи активов / долей и выплаты дивидендов в Вашей российской компании, а также при получении необходимых разрешений в Подкомиссии.



**Томас Мундри**

Партнер

Тел. +7 / 495 / 956 55 57

MundryT@schneider-group.com



**Александр Титов**

Заместитель директора (корпоративное право)

Тел. +7 / 495 / 956 55 57

TitovAV@schneider-group.com

# SCHNEIDER GROUP

## 15 Offices – 1 Team



**Ulf Schneider**  
President, Founder  
SchneiderU@schneider-group.com



### Armenia Yerevan

**Yeva Voskanyan**  
Director

Business Center "Yerevan Plaza",  
Grigor Lusavorich str. 9, Yerevan, 0015, Armenia  
Tel.: +374 60 50 66 05  
yerevan@schneider-group.com



### Belarus Minsk

**Natalia Shulzhenko**  
Director, Belarus

ul. Surganova, 29, Minsk, 220012, Belarus  
Tel.: +375 17 290 25 57  
minsk@schneider-group.com



### Austria Vienna

**Christopher Schagerl**  
Partner

Tuchlauben 7a , 1010 Vienna, Austria  
wien@schneider-group.com



### Georgia Tbilisi

**Anuki Okromchedlishvili**  
Head of Office

Tel.: +374 60 50 66 05  
tbilisi@schneider-group.com



### Azerbaijan Baku

**Bayram Rahimov**  
Director, Azerbaijan

Azerbaijan, Baku city, Nasimi district  
Rasul Rza Street 75, Winterpark Plaza, 8th floor,  
Tel.: +998 78 120 44 30 / +998 90 187 77 22  
baku@schneider-group.com



### Germany Berlin

**Ekaterina Wehmeyer**  
Marketing and BD

Ritterstraße 2B, 10969 Berlin  
Tel.: +49 30 615 089 0  
berlin@schneider-group.com



## Kazakhstan Almaty

**Kirill Afanasyev**  
Partner



Tole Bi Street, 101, Block B, floor 9, Almaty,  
050012 Kazakhstan  
Tel.: +7 727 355 44 48  
almaty@schneider-group.com

## Atyrau

Studencheskaya Street, 52, Atyrau,  
060000 Kazakhstan  
Tel.: +7 727 355 44 48  
atyrau@schneider-group.com

## Astana

Prospekt Mangilik El, 55/16, office 339, Astana,  
Z05T3F2 Kazakhstan  
Tel.: +7 727 355 44 48  
astana@schneider-group.com

## Kyrgyzstan Bishkek

**Kirill Afanasyev**  
Partner



Isanov str. 79, office 705, Bishkek, Kyrgyzstan  
Tel.: + 7 727 355 4448  
bishkek@schneider-group.com

## Poland Warsaw

**Maciek Orzegowski**  
Director, Poland



Central Tower, Al. Jerozolimskie 81, Warsaw,  
2-001, Poland  
Tel.: +48 22 695 03 10  
warsaw@schneider-group.com

## Russia Moscow

**Thomas Mundry**  
Partner



House of German Economy,  
1-y Kazachiy per. 7, Moscow, 119017 Russia  
Viennese House  
ul. Petrovka, 27, Moscow, 107031 Russia  
Tel.: +7 495 956 55 57  
info@schneider-group.com

## St. Petersburg

**Natalia Wilke**  
Partner



Business Center "Petrovskiy Fort"  
Finlyandskiy Prospect 4a, office 801-803,  
St. Petersburg, 194044 Russia  
Tel.: +7 812 458 58 00  
spb@schneider-group.com

## Ukraine Kyiv

**Yuri Donets**  
Partner



Horizon Office Tower  
Shovkovychna St, 42-44, Kyiv, 01004 Ukraine  
Tel.: +380 44 490 5528  
kyiv@schneider-group.ua

## Uzbekistan Tashkent

**Nodir Ayupov**  
Director, Uzbekistan



Business Center "Parisien"  
Mukimiy St. 7/1, Tashkent, 100100 Uzbekistan  
Tel.: +998 78 120 44 30 / +998 90 187 77 22  
tashkent@schneider-group.com



[www.schneider-group.com](http://www.schneider-group.com)

**Contact**

Thomas Mundry, Partner, Lawyer  
[MundryT@schneider-group.com](mailto:MundryT@schneider-group.com)

Ekaterina Wehmeyer, Associate Director Marketing and Business Development  
[WehmeyerE@schneider-group.com](mailto:WehmeyerE@schneider-group.com)